

## Nowa gama usług u Dilerów z finansowaniem Toyota Bank

Toyota Bank poszerzył ofertę kredytu Comfort Pay o finansowanie usług związanych z ubezpieczaniem oraz przedłużaniem gwarancji samochodu. Dotychczas oferta obejmowała rozkładanie płatności za serwis samochodu na dogodne raty. Komfortowe odroczenie płatności, suma faktury rozkładana na 12 wygodnych rat czy minimum formalności realizowanych bezpośrednio u Dilerów, to tylko niektóre z głównych zalet oferty Comfort Pay.

Od dnia 9 maja 2016 roku zakres oferty **Comfort Pay** obejmuje finansowanie ratalne następujących usług i produktów oferowanych w Stacjach Dilerskich:

1. **Serwis samochodu na raty**  
<https://www.toyotabank.pl/dla-kierowcy/finansowanie-uslugi-u-dilera/comfort-pay-serwis-samochodu-na-raty/szczegoly/>
2. **Przedłużona gwarancja auta na raty**  
<https://www.toyotabank.pl/dla-kierowcy/finansowanie-uslugi-u-dilera/comfort-pay-przedluzona-gwarancja-na-raty/szczegoly/>
3. **Ubezpieczenie komunikacyjne OC/AC na raty**  
<https://www.toyotabank.pl/dla-kierowcy/finansowanie-uslugi-u-dilera/comfort-pay-ubezpieczenie-ocac-na-raty/szczegoly/>

### Zalety finansowania **Comfort Pay**:

- w każdym wariantcie suma faktury rozkładana jest na 12 wygodnych rat,
- klienci dokonują pierwszej płatności za usługę dopiero za miesiąc - a w przypadku usługi „Serwis samochodu na raty” auto klienta naprawiane jest od ręki,
- brak konieczności wizyty klienta w banku - wszystkie formalności załatwiane są w Stacji Dilerskiej,
- brak opłat za rozpatrzenie wniosku.

Dla wygody klientów przygotowany został **kalkulator**, pozwalający na szybkie i wygodne wyliczenie rat dla każdej wybranej usługi. Przykładowy Kalkulator dla oferty „Serwis samochodu na raty” do obejrzenia pod linkiem- <https://www.toyotabank.pl/dla-kierowcy/finansowanie-uslugi-u-dilera/comfort-pay-serwis-samochodu-na-raty/kalkulator/>

- Dzięki poszerzonej gamie usług okołosamochodowych **Comfort Pay**, klienci Autoryzowanych Stacji Dilerskich Toyota otrzymują kompleksową i profesjonalną obsługę finansowania, która nie nadwyręży ich portfela. Odroczenie płatności oraz wygodny system finansowania w połączeniu z minimum formalności realizowanych bezpośrednio u Dilerów, czyni naszą ofertę niezwykle atrakcyjną. Stworzenie i wprowadzenie **Comfort Pay**, jest odpowiedzią na głosy płynące do nas ze Stacji Dilerskich, które pierwsze zauważyły potencjał tego typu oferty, przyglądając się potrzebom i zapytaniom Klientów – mówi **Bartosz Suchecki**, Product Manager Toyota Bank Polska.

**Comfort Pay – Serwis samochodu na raty**, to wygodna płatność za usługi, części i akcesoria. Sfinansować można przegląd i konserwację auta, naprawy uszkodzeń mechanicznych, zakup i wymianę opon, naprawy blacharsko-lakiernicze czy też zakup i montaż akcesoriów. Z usług mogą skorzystać klienci posiadający auto dowolnej marki, korzystający z usług

Autoryzowanego Serwisu Toyoty. Usługa finansowania dostępna jest przy kosztach serwisu już od 500 zł. Atrakcyjne standardowe oprocentowanie wynosi 8,5% w skali roku, natomiast wariant kredytowy 0% dostępny jest w wybranych salonach dealerskich.

**Comfort Pay – Przedłużona gwarancja na raty**, z tej opcji finansowania mogą skorzystać klienci rozważający przedłużenie gwarancji nowej lub używanej Toyoty oferowanej przez Stację Dealerską Toyota. Finansowanie dostępne w atrakcyjnym oprocentowaniu 8,5% w skali roku.

**Comfort Pay - Ubezpieczenie OC/AC na raty**, to elastyczna możliwość rozłożenia płatności na raty, z której mogą skorzystać klienci przy wykupie polisy dla swojego samochodu oferowanej przez Stację Dealerską Toyota. Podobnie jak w przypadku przedłużonej gwarancji wariant dostępny jest z oprocentowaniem 8,5% w skali roku.

Szczegóły finansowania:

<https://www.toyotabank.pl/dla-kierowcy/finansowanie-uslugi-u-dilera/>

#### Informacja o banku:

Toyota Bank Polska S.A. prowadzi działalność na krajowym rynku od 2001 roku. W 2002 bank uruchomił także działalność leasingową w spółce Toyota Leasing Polska Sp. z o.o. Oferta banku skupia się głównie wokół finansowania zakupu samochodów Toyota. Usługi banku skierowane są zarówno do Klientów indywidualnych, jak i przedsiębiorstw. W 2007 roku bank uruchomił platformę bankowości elektronicznej. Oferta banku została rozszerzona o konta osobiste i oszczędnościowe, lokaty, pożyczki i karty płatnicze, a także systemy obsługi poprzez Internet, telefon i SMS.

Kontakt prasowy:

**Maciej Sitarski**

[maciej.sitarski@multian.pl](mailto:maciej.sitarski@multian.pl)

+48.511.414.178

**Dominika Cepek**

[dominika.cepek@toyota-fs.com](mailto:dominika.cepek@toyota-fs.com)