

Toyota Financial Services ze specjalną ofertą finansowania na Dni Otwarte nowej Toyoty Corolli Cross

Z okazji zbliżających się Dni Otwartych nowej Toyoty Corolli Cross, Toyota Financial Services przygotował atrakcyjną ofertę finansowania tego modelu dla klientów detalicznych i firmowych. Tylko przez 4 dni będzie można skorzystać z preferencyjnych warunków Jednoratowego Kredytu 70/30 bez odsetek, który pozwoli nie angażować całej gotówki podczas zakupu oraz jednego z najbardziej korzystnych na rynku Leasingu 103%. Dla klientów, którzy zdecydują się na zakup nowego SUV-a nieco później, przygotowano jeszcze kilka promocji innych wariantów finansowania, takich jak Kredyt niższych rat Toyota Easy, czy też Leasing KINTO One.

18 i 19 listopada odbędą się Dni Otwarte w salonach Toyoty, podczas których klienci będą mieli okazję poznać bliżej **Toyotę Corollę Cross** - nowego SUV-a w rodzinie światowego bestsellera i zarazem pierwszego modelu z napędem hybrydowym piątej generacji. Z tej okazji, Toyota Bank oraz Toyota Leasing przygotowały promocyjne oferty finansowania zarówno dla klientów indywidualnych, jak i firmowych.



Na szczególną uwagę zasługują **limitowane oferty**, które będą dostępne tylko i wyłącznie dla klientów, którzy złożą zamówienie na auto w dniach **od 18 do 22 listopada**.

Pierwsza z nich to jednoratowy **Kredyt 70/30** bez odsetek – dedykowany klientom, którzy planowali kupić auto za gotówkę – rozwiązanie od Toyota Bank pozwoli im nie angażować całej gotówki, którą chcieli przeznaczyć na auto. Oprocentowanie kredytu wynosi 0%, natomiast prowizja za udzielenie kredytu została obniżona do maksymalnie 5,5%. Wpłacając 70% wartości nowego auta, pozostałe 30% i prowizję należy zapłacić dopiero za rok. Przez ten czas, klienci mogą odłożyć te środki np. na atrakcyjnie oprocentowanych depozytach w Toyota Bank (nawet 7,6% na Lokacie Plus lub do 7,18% na Indeksowanym Koncie Oszczędnościowym).

Drugą limitowaną propozycją jest **Leasing 103%** (standardowa oferta to 109%), czyli oferta dla klientów firmowych. Leasing ten wyróżnia się jedną z najniższych na rynku sumą całkowitych opłat. W przypadku auta o wartości 150 000 zł netto, oszczędność na koszcie finansowania wyniesie nawet 9 000 zł netto w 24 miesięcznym okresie finansowania.



Toyota Financial Services **przedłuża** także do końca bieżącego roku promocje innych popularnych wariantów finansowania, dzięki którym można dokonać zakupu m.in. nowej Corolli Cross.

Klienci detaliczni będą mogli skorzystać z **Kredytu niższych rat Toyota Easy**. W promocyjnej wersji do końca 2022 roku, oprocentowanie wynosić będzie 6,49% dla umów na 36 miesięcy oraz 6,99% dla kontraktów 48-miesięcznych. W obu wariantach klient nie musi dokonywać wpłaty własnej, a prowizja za udzielenie finansowania wynosi maksymalnie 7%. Kredyt Toyota Easy to propozycja dedykowana osobom, którym zależy na niskiej miesięcznej racie oraz możliwości częstszej wymiany auta.

Ponadto warto mieć na uwadze stałą ofertę finansową **KINTO One**, która w produkcie finansowym **Leasing niższych rat** zapewnia gwarancję dogodnej wpłaty własnej i niskiej raty miesięcznej, a dodatkowo możliwość wyboru jednej z trzech korzystnych opcji zakończenia leasingu.

- *Corolla to niezaprzeczalny bestseller marki Toyota. Od zawsze słynęła ze swojej innowacyjności, praktyczności oraz niezawodności. Nowy model Cross przejmie wszystkie te cechy, ale zamknięte w komfortowym nadwoziu SUV. Dzięki naszym specjalnie przygotowanym ofertom finansowania, Klienci mogą dokonać zakupu auta na wyjątkowo przystępnych warunkach np. w bezodsetkowym Kredycie jednoratowym 70/30, bądź Leasingu 103%. Co ważne, wszystkich formalności dopełnią w jednym miejscu – w najbliższym salonie Toyoty – mówi Dominika Cepek, Dyrektor Departamentu Sprzedaży, Marketingu i Kontaktu z Klientem w Toyota Bank.*

Informacja o banku:

Toyota Bank Polska S.A. oraz Toyota Leasing Polska Sp. z o.o. wchodzi w skład Toyota Motor Corporation oraz Toyota Financial Services Corporation. Toyota Bank Polska S.A. prowadzi działalność na krajowym rynku od 2000 roku. W 2002 roku bank uruchomił działalność leasingową w spółce Toyota Leasing Polska Sp. z o.o. Oferta banku skupia się głównie wokół finansowania zakupu samochodów Toyota i Lexus. Usługi banku skierowane są zarówno do klientów indywidualnych, jak i przedsiębiorstw. W 2007 roku bank uruchomił platformę bankowości elektronicznej. Oferta banku została rozszerzona o konta osobiste i oszczędnościowe, lokaty, pożyczki i karty płatnicze.

Kontakt prasowy:

Maciej Sitarski

maciej.sitarski@multian.pl

+48.511.414.178